

GOLDING

Golding Capital Partners ist einer der führenden unabhängigen Asset Manager für Private Equity, Private Debt und Infrastruktur in Europa mit über 7 Milliarden Euro Assets under Management. Unsere Geschäftspartner stehen im Fokus unserer Unternehmensphilosophie - für sie lassen wir alles stehen und liegen. Wir agieren täglich in einem spannenden und kontrastreichen Umfeld von global agierenden Investoren und internationalen Beteiligungsfonds. An den Standorten München, Luxemburg, London, New York und Tokio arbeiten derzeit rund 100 Mitarbeiter.

Zur Unterstützung unseres engagierten Sales-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin am Standort München einen

Junior Sales Management Professional (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Erstellung von Pitch-Präsentationen für nationale und internationale Investorentermine
- Vor- und Nachbereitung von Investorenterminen sowie Mitarbeit bei der Beantwortung von Investorenanfragen
- Erstellung und Pflege von vertriebsunterstützenden Marketingmaterialien
- Wettbewerbs- und Marktanalysen sowie Research zu nationalen und internationalen Investoren
- Unterstützung bei der Erstellung von Content für diverse Kommunikationsmedien
- Mitarbeit bei der Organisation von verschiedenen Veranstaltungsformaten im In- und Ausland
- Pflege und inhaltlichen Weiterentwicklung unseres CRM-Systems

Ihre Qualifikation

- Betriebs- oder finanzwirtschaftlicher Hintergrund; vorzugsweise Abschluss von Universität mit internationaler Reputation oder vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein bei schriftlicher Kommunikation und visueller Informationsaufbereitung in Deutsch und Englisch
- Erste relevante Erfahrung im Bereich Financial Services oder Beratung wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS Office (PowerPoint, Excel, Word), erste Erfahrung mit einem CRM-System von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachen sind ein Plus)

Ihre Persönlichkeit

- Ausgeprägtes Sprachgefühl sowie analytische und organisatorische Fähigkeiten
- Hohe Dienstleistungsorientierung und Vertriebsaffinität
- Kreative und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Freude am strukturierten, detailorientierten und eigenverantwortlichen Arbeiten
- Hohes Maß an Zuverlässigkeit, Eigenmotivation und Flexibilität
- Begeisterungsfähigkeit und Spaß an der Arbeit im Team

Unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern bieten wir Freiräume für eigene Ideen sowie gezielte fachliche und persönliche Förderung, um den Anforderungen unserer anspruchsvollen Klientel auch in Zukunft gerecht zu werden.

Wenn Sie sich mit unserer Unternehmensphilosophie und dem Profil identifizieren können, ergreifen Sie die Chance und schreiben Sie die Erfolgsgeschichte von Golding Capital Partners mit uns fort!

Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung über www.goldingcapital.com/karriere.

Ihre Ansprechpartnerin für diese Position ist Carola Fischer (Senior Associate HR/Recruiting).